

# Senior Sales Professional (m/w/d) Vollzeitstelle Linz

**incert eTourismus** – ist eines der erfolgreichsten IT-Unternehmen im Tourismus, spezialisiert auf Gutschein-, Ticket- & Loyalty-Systeme für Hotels, Hotelgruppen, Thermen und Bergbahnen. Unsere Mission ist unsere Kunden im Direktvertrieb zu stärken und ihnen neue Gäste sowie zusätzliche Umsätze zu bringen. Urlaubsfreude ist unser Geschäft und unsere Leidenschaft!

Wir suchen eine/n erfahrene/n und dynamische/n Senior Sales Manager der gerne mit und für die besten touristischen Betriebe im DACH-Raum von Linz aus arbeitet. Bei uns im Team bist du verantwortlich für den Ausbau des Vertriebs, hast die Verkaufszahlen des Unternehmens im Blick und koordinierst das Vertriebsteam im DACH-Raum.

## Das machst du bei uns

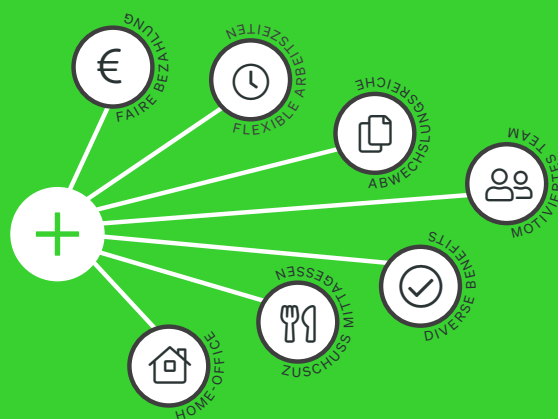
- Die Weiterentwicklung des Vertriebs steht ganz oben auf deiner Agenda
- Du behältst den Überblick über sämtliche Sales-Aktivitäten und deren Budget und evaluiert diese laufend. Du entwickelst das Sales-Team weiter und optimierst die internen Prozesse.
- Du bist in enger Abstimmung mit dem CEO, CSO und Head of Marketing und wirkst an der Quartals- und Jahresplanung der Unternehmensziele mit.
- Die direkte Betreuung von Bestandskunden und Neukunden Akquise quer durch die Tourismusbranche fällt ebenfalls in deinen Zuständigkeitsbereich.
- Du bist zuständig für die Optimierung des Sales-Funnel, der digitalen Präsentationsformate und kümmerst dich auch um die Angebotslegung
- Die Datenpflege im CRM (Salesforce) und das Reporting an die Führungskräfte rundet deine abwechslungsreiche Tätigkeit ab

## Das wünschen wir uns von dir

- Abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige, tiefgehende Sales-Erfahrung (vor allem im B2B Marketing mit Unternehmen)
- Berufserfahrung mit der Fähigkeit der Teamführung
- Hohe Affinität für den Bereich Tourismus und Webtechnologien
- Gutes organisatorisches Talent sowie Verlässlichkeit
- Hohes Maß an Selbständigkeit und Eigeninitiative
- Ausgeprägte Kommunikations-, Kooperations- und Kontaktfreude
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Viel Freude & Motivation in der gemeinsamen Arbeit mit den bekanntesten TOP-Betrieben im Tourismus

## Das bieten wir dir

- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten und ein modernes Büro in dem man sich wohl fühlt
- Verpflegung fürs Team mit gesundem Mittagessen
- Kostenlose Add-Ons wie Kaffee & Tee, frisches saisonales Obst und Gemüse, Nüsse, etc.
- Weitere Benefits wie Nutzung von eScooter, gemeinsame Firmenevents, etc.



Für diese Position bieten wir ein Bruttogehalt ab € 3.400,- mtl je nach Qualifikationen und Erfahrungen besteht die Möglichkeit einer Überzahlung oder Benefits wie eBike, Firmenhandy zur privaten Nutzung, etc.

Wir freuen uns auf deine persönliche Success Story sowie deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Foto und Lebenslauf an [jobs@incert.at](mailto:jobs@incert.at). Erstgespräche gerne via MS-Teams, Zoom oder Skype.

Werde auch du Teil unseres erfolgreichen & dynamischen Teams!



INCERT eTourismus  
GmbH & Co KG

Leonfeldner Straße 328  
A-4040 Linz

T +43 732 89 00 18  
F +43 732 89 00 18 44

[jobs@incert.at](mailto:jobs@incert.at)  
[www.incert.at/jobs](http://www.incert.at/jobs)